

The New State of M&A: An APAC Perspective

案例分析: 毕马威中国

中国与亚太地区其他国的买卖双方日渐习惯于使用先进的数据分析工具。

尽管北美和欧洲市场在并购中率先使用先进的数据分析工具并且较为普及, 但这一趋势在亚太地区 (特别在中国) 越来越明显。

从整体发展趋势来看, 该国的并购从业人员现在正越来越广泛地使用大数据技术, 以帮助分析和执行跨境和国内交易, 其原因在于买卖双方的需求不断增长以及更精细的交易数据的可用性。

先进的数据分析工具可被运用于并购的各个阶段, 包括交易识别和筛选、执行和交易后价值实现。例如, 根据毕马威的研究, 筛选过程可以通过以下方式自动获取: 三角测量, 财务分析和非财务数据。这可能包括社交媒体的分析或在新闻报道中隐藏着对“新事物”的一些暗示。

而且, 目前某些分析工具和平台可以将记录在档的大量原始交易数据转换为有意义的财务和运营洞察, 不仅为分析提供数据支撑, 而且加快分析速度。



毕马威(KPMG)是一家网络遍布全球的专业服务机构, 其成员遍布全球147个国家和地区, 提供审计、税务和咨询等专业服务。



瑞安·雷诺森
(Ryan Reynoldson)
合伙人兼交易服务总监



始于品质，忠于品质

对于卖方而言，在并购过程中提高交易信息和分析的质量非常重要，例如，通常会增加从高质量买方（尤其是私募股权投资公司）取得更为满意的报价的可能性。

毕马威中国交易服务主管合伙人赖安·雷诺德森 (Ryan Reynoldson) 表示：“在经典的卖方备忘录中，它包含了各种场景及对应的不同收入和盈利能力结果，以说明其实现价值的条件，使用数据分析则能够更轻松证明具体结果。”

雷诺森补充说，由于某些私募股权交易在中国极具竞争力，因此这需要更强的交易风险承受力，我们乐意接受任何可以帮助管理该风险的创新和突破。“企业也是如此，特别是考虑到某些资产的竞争程度的时候。”

大数据改善商业决策

另一方面，买家也开始看到数据分析中带来的价值。“我们为客户展开了激烈的资产竞争。该资产定价很高，因而假定仍具有一定的上升空间。我们通过数据分析工具，能够从更精细的层面上审视成本与收入，” Reynoldson 说。毕马威中国区合伙人、估值服务主管珍妮特·张的估值服务合伙人补充称，在现阶段，大数据分析在中国的应用在某些行业比其他行业更为突出。她说：“零售业就是一个非常典型的例子，因为它的数据级别要精细得多。”

Reynoldson 和 Cheung 指出，展望未来五年乃至更长时间，除了数据分析，并购流程中的未来创新还将涉及技术，这些技术将使公司能够根据其环境、社会和治理 (ESG) 证书相互对标。这类分析将为估值提供依据。

与其他国家一样，ESG 在中国已迅速成为关注的重点领域。如有疑问，Datasite 最近的调查结果表明了这一点；98% 的中国从业者表示，ESG 是并购中的重要或非常重要的考虑因素。更引人注目的是，有 70% 的受访者表示，他们曾参与过因担心目标公司的 ESG 资质而未能取得进展的并购交易。

 #Wheredealsaremade

了解更多，请访问官网 www.datasite.com 或发送邮件至 info@datasite.com | 亚太地区联系电话 +852 3905 4800

©Datasite 保留所有权利。所有商标均为其所有者的财产。

DS-1.186-01-CN

