

# Fidelidade ao VDR da Datasite otimiza processos internos e de M&A

**Quem** Órigo Energia

**Setor** Energia

**Cargo** Responsável pela área de  
Relações com Investidores

**Sede** São Paulo

**Tipo de transação** M&A

**Produto usado** Virtual Data Room (VDR)

**Recurso Principal** Rastreabilidade, Permissões



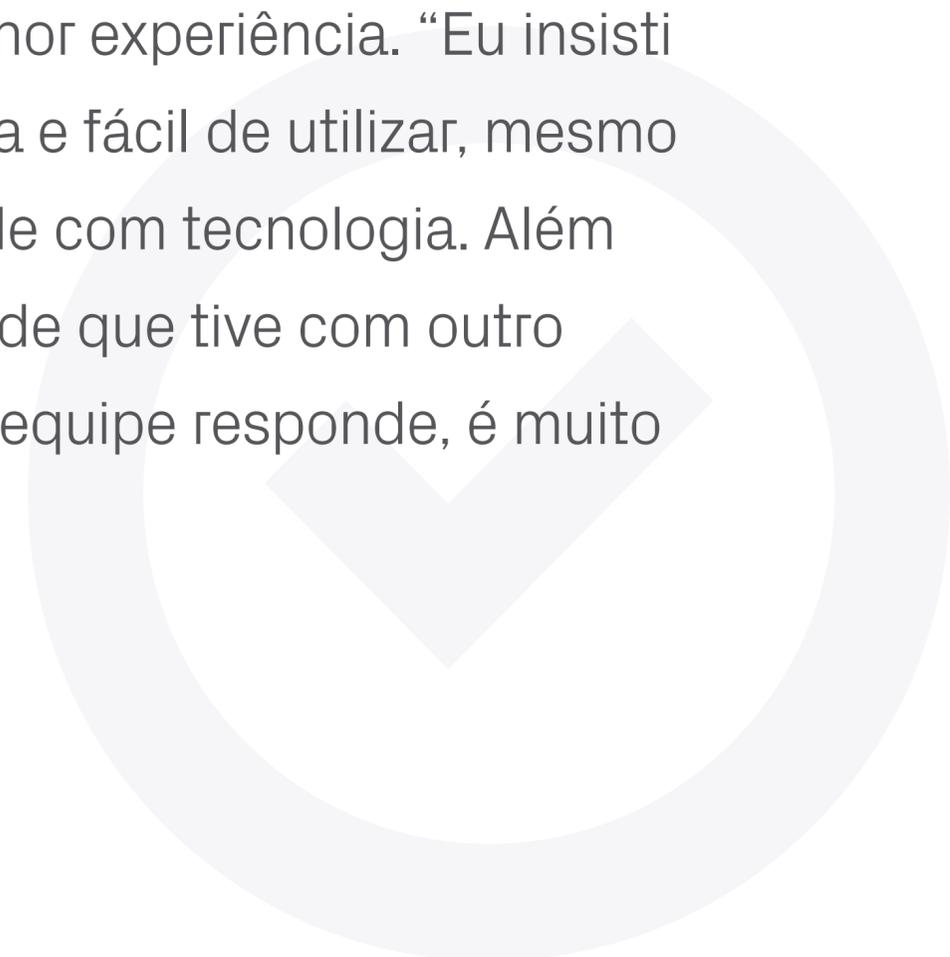
## O desafio

No segundo semestre de 2023, a Órigo Energia deu início a um processo de M&A que viria a ser o mais relevante da história da empresa.

O projeto envolvia o upload de quase 40 mil documentos e 369 usuários no VDR.

## A solução

No caso da Órigo Energia, a solução foi simples: continuar utilizando a Datasite. Bruno Reimberg Menichetti já havia utilizado o serviço de diferentes fornecedores de data room no passado e, ao assumir um cargo responsável pela Relação com Investidores na Órigo, sugeriu que a empresa trabalhasse com a Datasite, com quem tinha tido a melhor experiência. “Eu insisti muito porque é uma plataforma segura e fácil de utilizar, mesmo para pessoas que têm certa dificuldade com tecnologia. Além do atendimento, que foi uma dificuldade que tive com outro fornecedor. Em questão de minutos a equipe responde, é muito rápido e atencioso”, relata Bruno.



Desde então, a Órigo Energia já desenvolveu diversos projetos com a Datasite, além de utilizar o VDR cotidianamente em processos internos da empresa. Essa fidelidade facilitou muito a mais recente transação: a Órigo já possuía uma boa quantidade de arquivos de um projeto anterior, que foram rapidamente transferidos pela Datasite para o novo projeto. “Eu acredito que o histórico entre a empresa e a Datasite facilita muito um processo de M&A. Empresas que utilizam vários fornecedores

certamente terão dificuldade. Ficar trocando para plataformas que você não tem histórico e não conhece as ferramentas é uma decisão sensível, em que você corre o risco de liberar documentos ou acessos indevidamente”, defende Bruno.

Utilizando o VDR da Datasite, a Órigo Energia concluiu a venda de 49% da empresa para a gestora global I Squared Capital em uma transação de 400 milhões de dólares.





Where Deals are made. Uma plataforma completa de M&A construída em torno do Data Room mais confiável do mundo, entregando transações de alto nível em mais de 180 países.



#Wheredealsaremade

**Entre em contato, visite** [www.datasite.com](http://www.datasite.com) **ou envie uma mensagem para:** [info@datasite.com](mailto:info@datasite.com)

**Argentina** 800 3455 448 | **Brasil** 11 3895 8542 | **Chile** 800 914 466 | **Colômbia** 800 518 5251 | **México** 55 8000 7438

©Datasite. Todos os direitos reservados. Todas as marcas comerciais são propriedade de seus respectivos donos. DS-24.511-01