

# Fidelidad al VDR de Datasite optimiza procesos internos y de M&A

**Quién** Órigo Energía

**Sector** Energía

**Función** Responsable de  
Relaciones con Inversores

**Sede** São Paulo

**Tipo de transacción** M&A

**Producto utilizado** Virtual Data Room (VDR)

**Recurso Principal** Trazabilidad, Permisos



## Desafío

En el segundo semestre de 2023, Órigo Energía inició un proceso de M&A que se convertiría en el más relevante en la historia de la empresa. El proyecto implicaba la carga de casi 40,000 documentos y 369 usuarios en el VDR.

## Solución

En el caso de Órigo Energía, la solución fue simple: continuar utilizando Datasite. Bruno Reimberg Menichetti ya había utilizado servicios de diferentes proveedores de data room en el pasado y, al asumir un cargo como Responsable de Relaciones con Inversores en Órigo, sugirió que la empresa trabajara con Datasite, con quien había tenido la mejor experiencia. “Insistí mucho porque es una plataforma segura y fácil de usar, incluso para personas que tienen cierta dificultad con la tecnología. Además del servicio, que fue una dificultad que tuve con otro proveedor. El equipo responde en cuestión de minutos, es muy rápido y atento”, relata Bruno.

Desde entonces, Órigo Energia ha desarrollado varios proyectos con Datasite, además de utilizar el VDR diariamente en procesos internos de la empresa. Esta fidelidad facilitó mucho la transacción más reciente: Órigo ya tenía una buena cantidad de archivos de un proyecto anterior, que fueron transferidos rápidamente por Datasite al nuevo proyecto. “Creo que el historial entre la empresa y Datasite facilita mucho un proceso de M&A. Las empresas

que utilizan varios proveedores seguramente tendrán dificultades. Cambiar a plataformas que no tienen un historial y no conoces las herramientas es una decisión delicada, en la que corres el riesgo de liberar documentos o accesos indebidamente”, defiende Bruno.

Utilizando el VDR de Datasite, Órigo Energia concluyó la venta del 49% de la empresa a la gestora global I Squared Capital en una transacción de 400 millones de dólares.





Una plataforma completa de M&A construida en torno al Data Room más confiable del mundo, entregando transacciones de alto nivel en más de 180 países.



#Wheredealsaremade

Contáctenos a través de [www.datasite.com](http://www.datasite.com) o por correo: [info@datasite.com](mailto:info@datasite.com)

**Argentina** 800 3455 448 | **Brasil** 11 3895 8542 | **Chile** 800 914 466 | **Colombia** 800 518 5251 | **México** 55 8000 743

©Datasite. Reservados todos los derechos. Todas las marcas comerciales son propiedad de sus respectivos dueños. DS-24.511-01