

EDICIÓN ESPECIAL

ENERGÍAS RENOVABLES:

PERSPECTIVAS DEL MERCADO M&A EN ESPAÑA

INFORME A TERCER
TRIMESTRE DE 2022





En M&A, el equipo es lo más importante

Descubra cómo 

El éxito en su próxima operación requiere del mejor equipo. La tecnología precisa y eficiente de las nuevas herramientas de Datasite, su seguridad ironclad y la asistencia 24/7/365 pueden ayudarte a ganar más deals y lograr sus objetivos.

datasite.com | +34 91 078 4933 | Paseo de la Castellana, 91, 28046, Madrid

 **Datasite**[®]
Where deals are made

EDICIÓN ESPECIAL

ENERGÍAS RENOVABLES:

PERSPECTIVAS DEL MERCADO M&A EN ESPAÑA

INFORME A TERCER TRIMESTRE DE 2022

La edición especial de Energías Renovables: Perspectivas del mercado M&A en España hasta el tercer trimestre de 2022, realizado por TTR y en alianza con Datasite, visibiliza el panorama del sector de energía en el mercado ibérico y sus perspectivas, a través del conocimiento y generado por expertos del mercado a través de nuestra sección de Dealmakers Q&A, así como la labor de las firmas legales y financieras en las grandes transacciones de Fusiones y Adquisiciones de la industria, por medio de la publicación especial del ranking legal y financiero en el mercado M&A español en el sector de energías renovables hasta el tercer trimestre de 2022.

RESUMEN EJECUTIVO

Datos recopilados por Transactional Track Record (TTR) muestran que el sector de energías renovables en España experimentó un aumento del 64% en 2021. El volumen de transacciones de fusiones y adquisiciones en el sector energético de España creció de manera constante durante los últimos cuatro años, antes de disminuir considerablemente en 2022, según datos al cierre del 3T22, mientras que el valor agregado se mantuvo relativamente estable.

El conflicto entre Rusia - Ucrania y la subida de precios energéticos en el país han provocado una revolución en el mercado M&A en los últimos meses. No obstante, el sector de la energía no tendrá un dinamismo que dependerá de la situación macro, sino que tendrá una visión a largo plazo. Es decir, que tendrá un comportamiento anticíclico.

La volatilidad del tipo de cambio frente al dólar, las tasas de interés y el estrés de la economía y el mercado en general está afectando las valoraciones de las empresas, con lo cual los inversores ponen un nuevo énfasis en la rentabilidad y control de costos en medio de la corrección que se está viendo en los mercados públicos. Sin embargo, Estados Unidos cumple un papel relevante en la industria y en su interés en activos energéticos estratégicos en el país.

España en los últimos años ha apostado por la inversión en energías renovables, lo que debería traducirse en una mayor actividad de M&A, así como de desarrollo de nuevos proyectos. Si bien se pronostican oportunidades en sectores menos activos recientemente como el del gas o la energía hidráulica, las renovables tradicionales, eólica terrestre y fotovoltaica, seguirán siendo el foco para los inversores, las nuevas tecnologías, como la eólica marina podrán ser unos de los sectores más activos en esta etapa del cuarto trimestre de 2022 y de 2023. Y, en este sentido, España cuenta con grandes empresas y profesionales que potenciarán el sector, continuando con el crecimiento existente.

Para el mediano plazo se vislumbra un incremento de las operaciones de financiación de proyectos para el desarrollo de energías renovables. En cuanto a activos en operación, sigue habiendo operaciones de compraventa de activos y de plataformas, que llevan aparejadas generalmente su correspondiente refinanciación. Donde se experimenta un incremento notable es en activos en desarrollo. El 2021 fue un año de impasse en estos activos debido a la demora en las tramitaciones y autorizaciones administrativas, por lo que en este año hay un gran número de proyectos en status RTB y, por tanto, en período de construcción, lo que hace que se estén articulando todas las financiaciones en 2022.

Anselmo Andrade

Director de Desarrollo de negocio –
Producto Integrado en H2B2

Bio

Anselmo Andrade es Master en Finanzas por The London School of Economics y licenciado en economía, finanzas y administración por la Universidad Queen Mary de Londres. Comenzó su desarrollo profesional en los departamentos de Gestión de Riesgos de Crédit Agricole CA-CIB (Madrid) y Lloyds Bank (Londres). También ha trabajado en Debt Capital Markets en BBVA Corporate & Investment banking en Londres. Antes de unirse a H2B2, Anselmo trabajó en Financial & Commodities Risk Consulting (Global/Wholesale Banking) en Management Solutions en Londres. Actualmente es Director de desarrollo de negocio en el área de producto integrado en H2B2, desde donde gestiona operaciones de solución global en relación con la energía del hidrógeno.

H2B2

Es una empresa de tecnología con oficinas en España y Estados Unidos que promueve, desarrolla, financia, diseña, integra, construye, opera y mantiene sistemas de producción de hidrógeno basados en electrólisis de agua. Fundada en 2016, brinda soluciones completas para generación, compresión, almacenamiento, comercialización, estaciones de llenado y todos los demás usos del hidrógeno verde.

DEALMAKER **Q&A**

1 - ¿Cómo describe la situación actual de los players del mercado M&A en España con la actual coyuntura económica global en el año?

La visión global del mercado de M&A hasta la fecha en España se está caracterizando por la incertidumbre y la cautela. Veníamos de una tendencia al alza de operaciones en los años anteriores, especialmente en 2021, y con este dinamismo en el sector comenzó este año que repentinamente ha tenido que hacer frente a grandes desafíos como la resaca de la pandemia, la guerra de Ucrania, la escalada de precios de la energía y la inflación.

A pesar de que el primer semestre de 2022 registró un descenso del entorno del 21% en las transacciones M&A con participación española según distintas fuentes y estudios de las consultoras de negocio y empresas cercanas a la bolsa de Europa, lo cierto es que el valor de las operaciones es mayor y el sector se ha comportado con dinamismo.

La subida de los tipos de interés ha agregado un punto de cautela en este segundo semestre a la incertidumbre ya vivida en los primeros seis meses del año. No obstante, sectores en España como el de las energías renovables han despertado un especial apetito inversor. Y este es aún mayor en lo referente al vector energético del hidrógeno, actividad que lideramos desde H2B2.

2 - ¿La escalada de precios de la energía causada por los problemas a nivel mundial del suministro de gas podría afectar en alguna medida la dinámica del mercado M&A en el corto y mediano plazo?

La escalada de precios de la energía y los problemas de suministro de gas han impulsado aún más, si cabe, el interés por las energías renovables. Y en este campo España se sitúa actualmente entre los diez países del mundo que concitan mayor interés para los inversores globales.

Los ambiciosos objetivos definidos en la nueva Ley de Cambio Climático y el Plan Nacional Integrado de Energía y Clima a 2030 son dos de las principales causas que explican el interés inversor por España. En concreto, se puede citar la incorporación de en torno a 60 gigavatios (GW) de energías renovables hasta 2030, las metas planteadas en las hojas de ruta del almacenamiento e hidrógeno verde o los nuevos mecanismos retributivos aprobados.

La energía del hidrógeno está viviendo un seguimiento de los inversores constante. El desarrollo de tecnología para la producción de hidrógeno es clave. Será líder el país que impulse el desarrollo tecnológico y será líder la empresa que desarrolle tecnología. Los inversores del sector energético han aprendido rápidamente esta clave y por ello precisamente el interés por este tipo de inversión ha crecido de forma destacada en los últimos meses.

3 - España afronta una etapa movida en cuestión de cambios regulatorios, derivada de la situación macroeconómica actual. ¿Podría existir algún cambio estructural en el mercado M&A ante los temores de recesión?, ¿Cuáles serían esas tendencias?

En términos generales el sector energético está viviendo una mayor certidumbre regulatoria y una clara planificación energética a medio plazo. Estos movimientos sin duda favorecen el mercado de M&A y la actitud inversora, pero se debe seguir avanzando con agilidad aportando nuevas medidas en el campo regulatorio para apartar incertidumbres y generar mayor seguridad en el cumplimiento de los objetivos previstos para 2030 (autoconsumo, almacenamiento, energías del mar y eólica marina flotante, biogás e hidrógeno).

Como ejemplo, me gustaría destacar el caso del hidrógeno verde (producido a partir de fuentes renovables) que, junto con los gases renovables, jugará un importante papel en la descarbonización de sectores de difícil electrificación.

Su hoja de ruta prevé un objetivo de 4GW de electrolizadores para 2030. Para su impulso ya se ha aprobado un PERTE (Proyecto Estratégico para la Recuperación y Transformación Económica), asociado a una financiación pública de más de 1.500 millones de euros.

Pese a ello, es preciso afrontar en España diversos retos para su despliegue, como son: la competitividad en costes, la aprobación del sistema de Garantías de Origen, la simplificación administrativa de los trámites para la operación y ejecución de instalaciones de producción de hidrógeno verde y la homogeneización de los procedimientos administrativos de las diferentes Comunidades Autónomas, la elaboración de diferentes estrategias de descarbonización en los sectores de difícil electrificación, basadas en hidrógeno verde y otras tecnologías y finalmente la simplificación y facilitación del desarrollo de líneas eléctricas directas de producción de hidrógeno renovable,

que genere cierta relación en la planificación de las redes de gas y electricidad.

Nuestra experiencia en H2B2 en mercados internacionales, como son el estadounidense y el asiático, nos está demostrando que la agilidad en materia legislativa es la palanca de cambio en el proceso de descarbonización.

4 - ¿Cuáles serían los subsectores del sector de energías renovables que podrían ofrecer las mayores oportunidades en España para los inversores internacionales en el corto plazo y por qué?

Solar, flotante, eólica y la energía del hidrógeno sin duda. España es un país con muy buena reputación en la industria de las energías renovables. Los profesionales llevan décadas de especialización en renovables por las características climatológicas del país y esto ha permitido que España posea proyectos en renovables de alto impacto mundial demostrado y con capacidad de avanzar de manera ágil.

5 - ¿Cuáles serán los principales retos para H2B2 y cómo el desarrollo de tecnología puede ayudar a superarlos?

Justamente para H2B2 seguir avanzando en el desarrollo de tecnología competitiva para la producción de hidrógeno es el principal reto que tenemos fijado. Nuestro actual plan de i+d+i nos distingue de otras compañías de hidrógeno y representa una ventaja diferencial para el despliegue de proyectos en Estados Unidos, por ejemplo.

Este es el capítulo de mayor interés para los inversores, que cada vez están entendiendo mejor que el liderazgo a medio y largo plazo lo marca quien lidere la tecnología del hidrógeno. En este punto concreto reside la clave de una buena inversión en el mercado de las renovables.

SINOPSIS

Las fusiones y adquisiciones en la industria de energías renovables en el ámbito mundial se encuentran en un momento importante de la historia: si bien vemos una aceleración considerable en 2021, aún persiste un ambiente de cierta cautela entre los inversionistas en 2022, derivado a las señales políticas y estructurales de las principales economías de la región que afectan directamente al mercado ibérico.

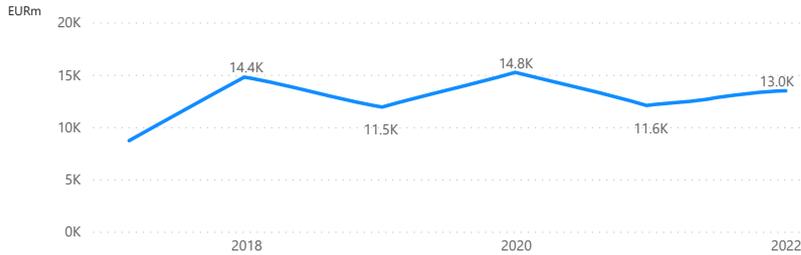
A continuación, en los gráficos de este informe, se obtiene un panorama del mercado M&A en el segmento de energías renovables de España, desde su comportamiento en los últimos 5 años, así como un ranking de asesores legales y financieros más activos en España en el mercado de Fusiones y Adquisiciones en el sector de energías renovables, tanto por valor, como en volumen de transacciones.

Energías Renovables: Panorama del mercado M&A en España

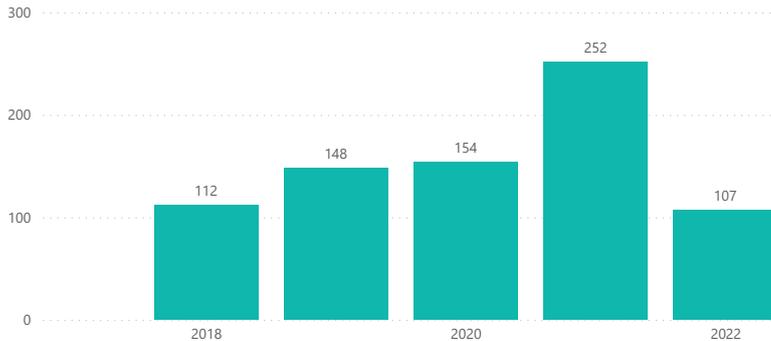


All M&A (Including Assets, PE and VC)

*Spain-based targets in the ENERGY sector



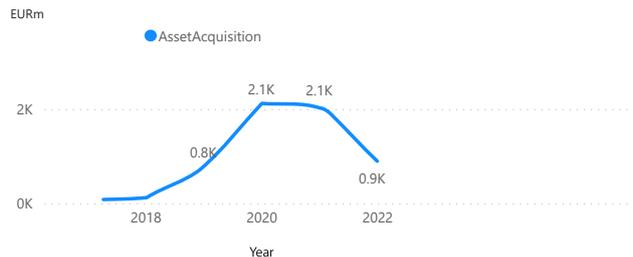
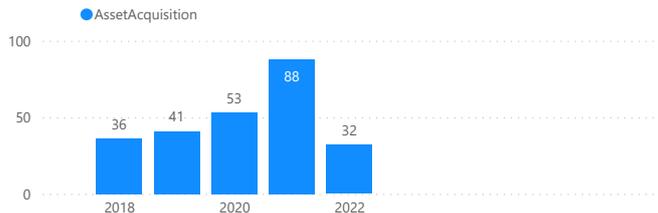
Sector ● Energy and Renewable Energies



El volumen de transacciones de fusiones y adquisiciones en el sector energético de España creció de manera constante durante los últimos cuatro años, antes de disminuir considerablemente en 2022, según datos al cierre del 3T22, mientras que el valor agregado se mantuvo relativamente estable.

Asset Acquisitions

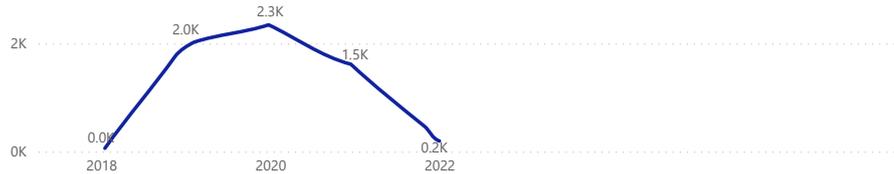
*Spain-based targets in the ENERGY sector



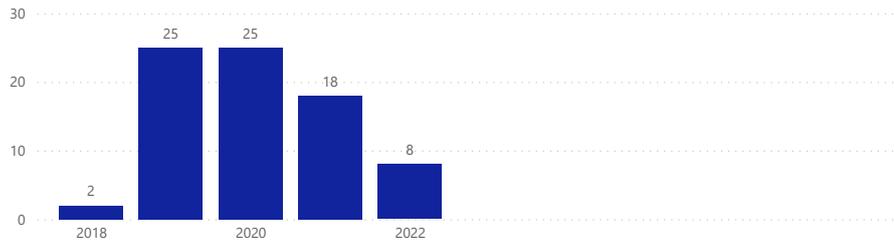
El volumen de transacciones de activos de energía creció considerablemente entre 2018 y 2021, antes de caer en 2022, mientras que el valor agregado de las transacciones de activos de energía creció en consecuencia, se estabilizó entre 2020 y 2021, y volvió a caer a los niveles de 2019 en el transcurso de 2022 (YTD).

EURm

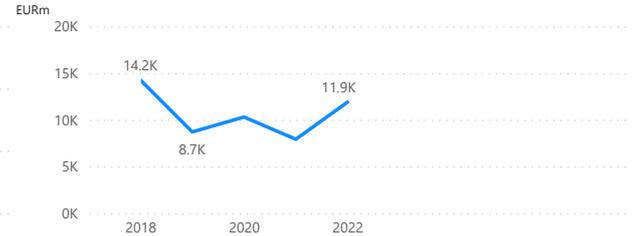
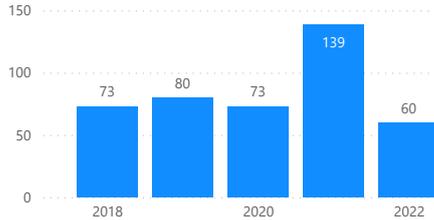
Deal type ● PrivateEquity



Deal type ● PrivateEquity



El volumen de transacciones de capital privado en el sector energético de España se disparó en 2019 luego de un lento 2018, antes de estancarse y luego disminuir entre 2021 y 2022, y el valor agregado de las transacciones siguió una curva similar.

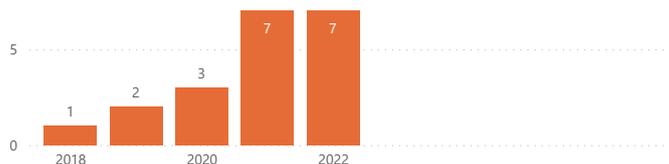


El volumen de acuerdos de fusiones y adquisiciones corporativas se ha mantenido relativamente constante durante los últimos cinco años, marcado por un pico en 2021, mientras que el valor agregado de las transacciones de fusiones y adquisiciones corporativas alcanzó un pico en 2018 antes de caer durante los dos años siguientes y luego aumentar nuevamente en 2022.

Venture Capital Investments

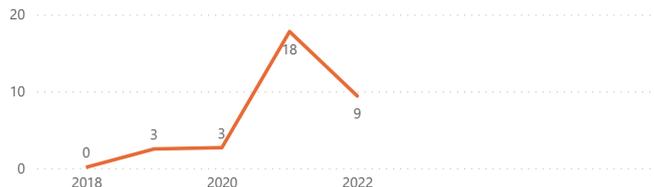
*Spain-based targets in the ENERGY sector

Deal type ● VentureCapital



EURm

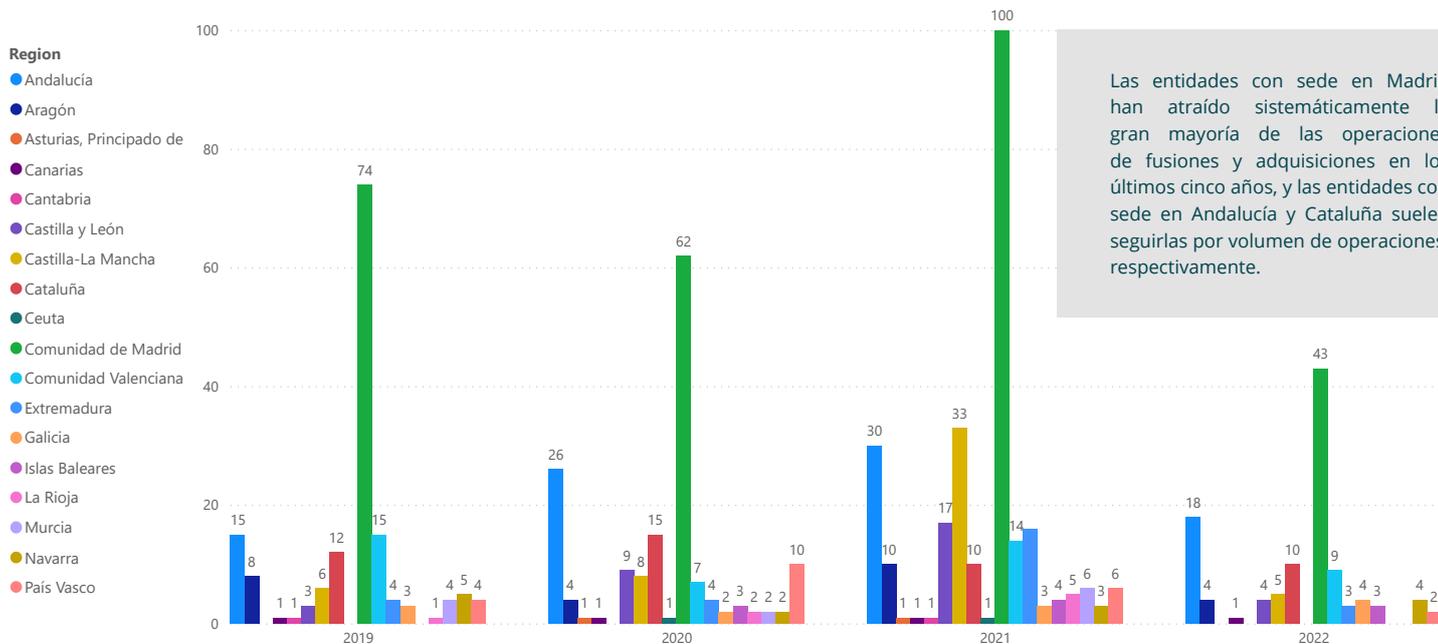
Deal type ● VentureCapital



El volumen de negocios de Venture Capital ha aumentado constantemente durante los últimos cinco años; el volumen de acuerdos agregado aumentó en consecuencia, antes de caer en 2022 a pesar de que el volumen estaba a la par con 2021 (YTD).

All M&A (Including Assets, PE and VC) - All Regions

*Spain-based targets in the ENERGY sector

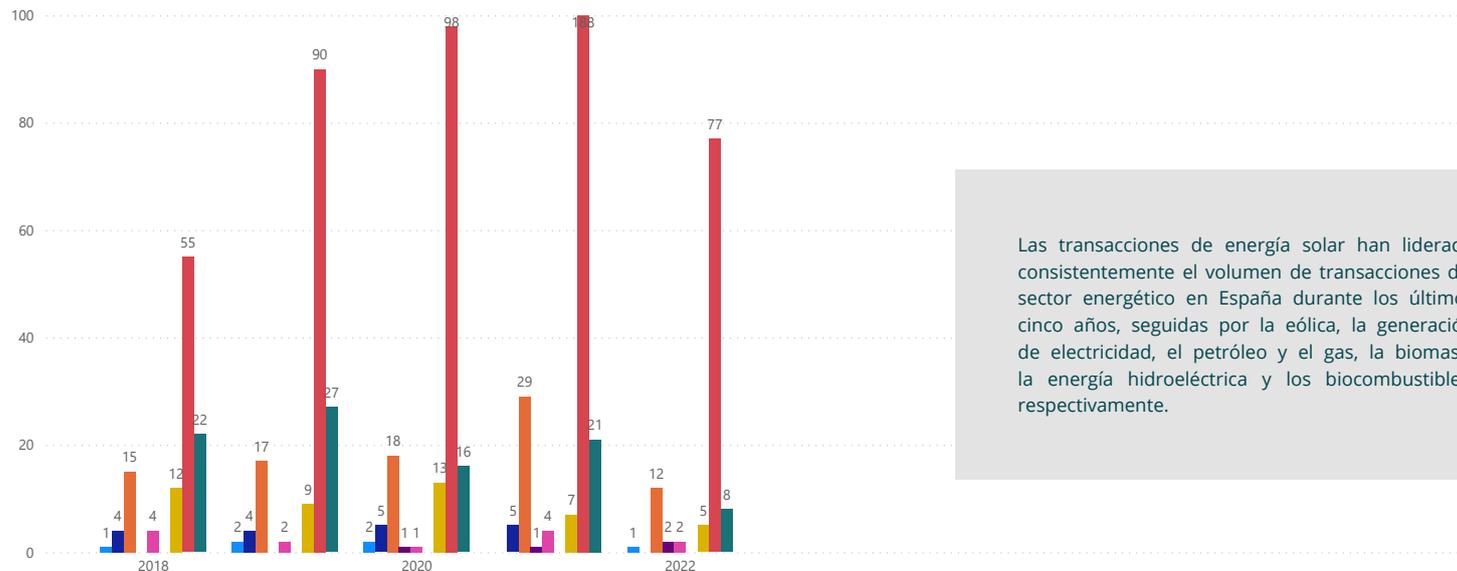


Las entidades con sede en Madrid han atraído sistemáticamente la gran mayoría de las operaciones de fusiones y adquisiciones en los últimos cinco años, y las entidades con sede en Andalucía y Cataluña suelen seguir las por volumen de operaciones, respectivamente.

All M&A (Including Assets, PE and VC) - All Subsectors

*Spain-based targets in the ENERGY sector

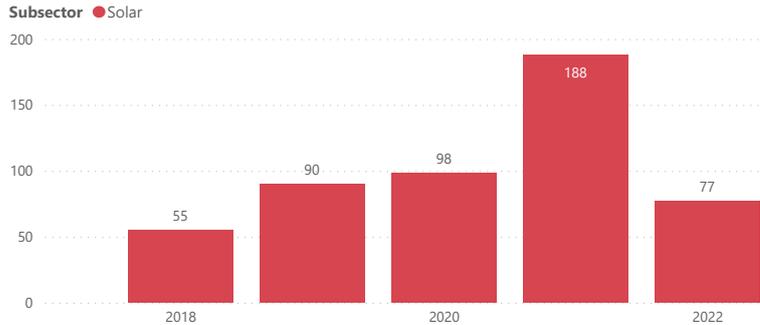
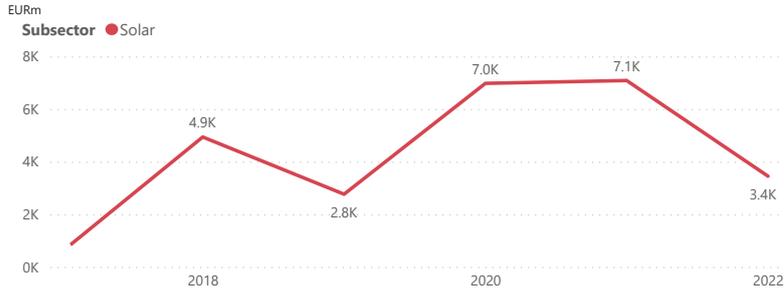
Subsector ● Biofuel ● Biomass ● Electric ● Geothermal ● Hydraulic ● Nuclear ● Oil and Gas ● Solar ● Wind



Las transacciones de energía solar han liderado consistentemente el volumen de transacciones del sector energético en España durante los últimos cinco años, seguidas por la eólica, la generación de electricidad, el petróleo y el gas, la biomasa, la energía hidroeléctrica y los biocombustibles, respectivamente.

All M&A (Including Assets, PE and VC) - Solar Energy

*Spain-based targets in the ENERGY sector



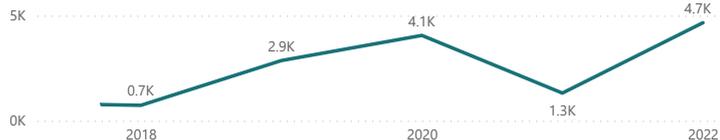
El volumen de transacciones de fusiones y adquisiciones en la industria de la energía solar de España ha crecido constantemente año contra año desde 2018, con la excepción de 2022, que registró una fuerte caída con respecto a 2021, YTD.

All M&A (Including Assets, PE and VC) - Wind Energy

*Spain-based targets in the ENERGY sector

Subsector ● Wind EURm

10K

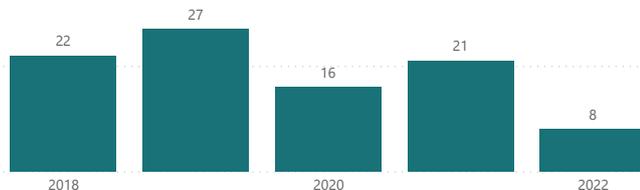


Subsector ● Wind

40

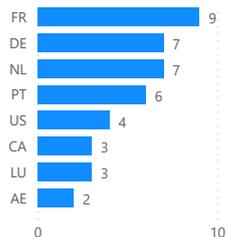
20

0

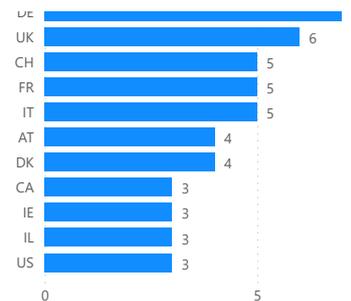
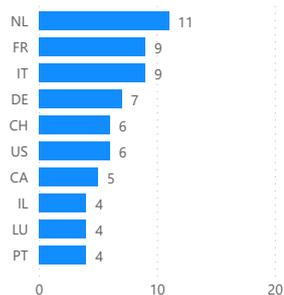
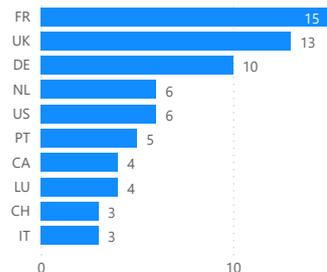


El volumen de transacciones de fusiones y adquisiciones en la industria eólica de España ha tenido una tendencia a la baja en los últimos cinco años, mientras que el valor agregado de esas transacciones está aumentando.

Top countries acquiring Spain-based Energy and Renewable Energies companies - Volume



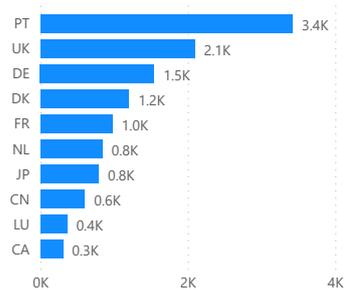
2019



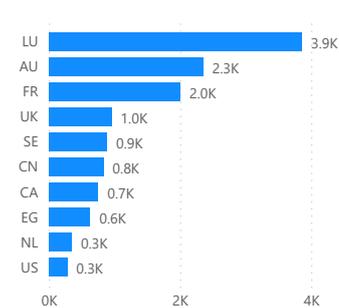
Las entidades con sede en Francia lideraron las fusiones y adquisiciones entrantes por volumen en el sector energético de España en 2019, antes de ser superadas por entidades con sede en el Reino Unido en 2020 y 2021 y luego por empresas de Alemania en 2022, según datos al cierre del 3T22.

Top countries acquiring Spain-based Energy and Renewable Energies companies - Aggregate Value (EURm)

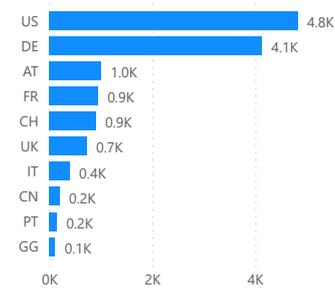
2020



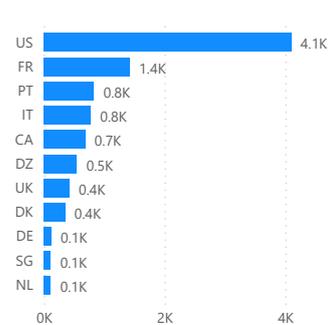
2021



2022



2019



Las entidades con sede en EE. UU. lideraron las fusiones y adquisiciones entrantes en España por valor agregado en 2019, antes de ser superadas por entidades con sede en Portugal en 2020 y compradores con sede en Luxemburgo en 2021. Las entidades de EE. UU. representan la mayor parte del valor agregado nuevamente en 2022, YTD.

RANKING LEGAL Y FINANCIERO EN EL MERCADO M&A

SECTOR DE ENERGÍAS RENOVABLES EN ESPAÑA

Informe hasta el tercer trimestre de 2022

Para visibilizar y reconocer el trabajo de los despachos españoles en el ámbito jurídico y financiero del M&A en el sector de energías renovables, **TTR**, en colaboración con **Datasite**, han elaborado un ranking específico de firmas líderes en M&A hasta el tercer trimestre de 2022, tanto por el capital movilizado, así como por el número de transacciones.

De acuerdo con los datos del ranking de asesores legales y financieros de TTR, en la categoría de Firmas, la asesoría de M&A en la industria de Energías Renovables en España es liderada en 2022, por número de transacciones en el ámbito legal, por **Gómez-Acebo & Pombo España**, con 16 transacciones, seguido de **Garrigues España**, con 12 transacciones. Por capital movilizado, lidera **Allen & Overy Spain**, con un importe de EUR 10.399m; y **Freshfields Bruckhaus Deringer España**, con EUR 5.739m.

En la categoría de asesores financieros, por número de transacciones, lidera **Lazard** y **Banco Sabadell M&A Unit**, con 3 transacciones cada uno. Por capital movilizado lideran **PJT Partners**, con un importe de EUR 5.526m, y **Rothschild** con EUR 4.826m.

CRITERIOS DEL RANKING

El ranking fue generado en base a todas las transacciones registradas en TTR (TTRRecord.com) del 1 de enero al 30 de septiembre de 2022, incluyendo tanto transacciones anunciadas como cerradas. Las adquisiciones de activos han sido incluidas únicamente cuando el Target ha sido clasificado como 'Business Unit'. No se han incluido joint ventures. También se excluyen global deals y deals intragrupo. Sin restricciones sobre el valor de la transacción o la participación adquirida/vendida. El ranking ha tenido en cuenta asesoría jurídica en corporate M&A, estructuración fiscal y control de concentraciones.

NOTA

El acceso y posterior utilización de este informe implicará su conformidad con el contenido y la respectiva cita de la fuente como TTR o Transaccional Track Record.

Todas las transacciones y los datos financieros están disponibles en www.TTRRecord.com

RANKING LEGAL POR NÚMERO DE TRANSACCIONES



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	NÚM. TRANSACCIONES	IMPORTE (EURM)
1	Gómez-Acebo & Pombo España (Global)	España	16	1.148,90
2	Garrigues España (Global)	España	12	1.283,39
3	Cuatrecasas España (Global)	España	9	1.277,00
4	Linklaters Spain	España	8	3.207,04
5	Baker McKenzie España	España	7	1.997,19
6	Uría Menéndez España (Global)	España	7	495,31
7	Allen & Overy Spain	España	6	10.399,06
8	Osborne Clarke Spain	España	5	24,90
9	Freshfields Bruckhaus Deringer España	España	4	5.739,55
10	Latham & Watkins España	España	4	5.230,83
11	Pérez-Llorca	España	4	140,00
12	Herbert Smith Freehills Spain	España	3	905,00
13	King & Wood Mallesons España	España	3	340,00
14	Clifford Chance Spain	España	2	528,00
15	Watson Farley & Williams España	España	2	42,00
16	DWF-RCD	España	2	9,59
17	Pinsent Masons España	España	2	-

RANKING LEGAL POR NÚMERO DE TRANSACCIONES



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	NÚM. TRANSACCIONES	IMPORTE (EURM)
18	CMS Albiñana & Suárez de Lezo	España	1	613,00
19	ONTIER España	España	1	42,00
20	Martínez-Echevarría Abogados	España	1	23,68
21	Lexcrea	España	1	0,50
21	Roca Junyent	España	1	0,50
22	AGM Abogados	España	1	-
22	Andersen España	España	1	-
22	Ashurst España	España	1	-
22	Broseta Abogados	España	1	-
22	Dentons España	España	1	-
22	DLA Piper España	España	1	-
22	Hogan Lovells España	España	1	-
22	Mavens	España	1	-
22	Montero Aramburu Abogados	España	1	-
22	Ramón y Cajal	España	1	-
22	Schlaich Dauss	España	1	-
22	White & Case España	España	1	-

RANKING LEGAL POR IMPORTE



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	IMPORTE (EURM)	NÚM. TRANSACCIONES
1	Allen & Overy Spain	España	10.399,06	6
2	Freshfields Bruckhaus Deringer España	España	5.739,55	4
3	Latham & Watkins España	España	5.230,83	4
4	Linklaters Spain	España	3.207,04	8
5	Baker McKenzie España	España	1.997,19	7
6	Garrigues España (Global)	España	1.283,39	12
7	Cuatrecasas España (Global)	España	1.277,00	9
8	Gómez-Acebo & Pombo España (Global)	España	1.148,90	16
9	Herbert Smith Freehills Spain	España	905,00	3
10	CMS Albiñana & Suárez de Lezo	España	613,00	1
11	Clifford Chance Spain	España	528,00	2
12	Uría Menéndez España (Global)	España	495,31	7
13	King & Wood Mallesons España	España	340,00	3
14	Pérez-Llorca	España	140,00	4
15	Watson Farley & Williams España	España	42,00	2
16	ONTIER España	España	42,00	1
17	Osborne Clarke Spain	España	24,90	5

RANKING LEGAL POR IMPORTE



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	IMPORTE (EURM)	NÚM. TRANSACCIONES
18	Martínez-Echevarría Abogados	España	23,68	1
19	DWF-RCD	España	9,59	2
20	Lexcrea	España	0,50	1
20	Roca Junyent	España	0,50	1
21	Pinsent Masons España	España	-	2
22	AGM Abogados	España	-	1
22	Andersen España	España	-	1
22	Ashurst España	España	-	1
22	Broseta Abogados	España	-	1
22	Dentons España	España	-	1
22	DLA Piper España	España	-	1
22	Hogan Lovells España	España	-	1
22	Mavens	España	-	1
22	Montero Aramburu Abogados	España	-	1
22	Ramón y Cajal	España	-	1
22	Schlaich Dauss	España	-	1
22	White & Case España	España	-	1

RANKING FINANCIERO POR NÚMERO DE TRANSACCIONES



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	NÚM. TRANSACCIONES	IMPORTE (EURM)
1	Lazard (Global)	Bermudas	3	1.770,00
2	Banco Sabadell M&A Unit	España	3	570,00
3	PJT Partners	Estados Unidos	2	5.526,06
4	Rothschild (Global)	Francia	2	4.826,06
5	Santander Corporate Investment Banking (SCIB)	España	2	1.700,00
6	Crédit Agricole Corporate and Investment Bank	Francia	2	905,00
7	FTI Consulting Spain	España	2	328,00
8	Nomura	Japón	2	255,00
9	Goldman Sachs	Estados Unidos	1	4.826,06
9	J.P. Morgan Chase International Holdings	Reino Unido	1	4.826,06
10	Citigroup Global Markets	Estados Unidos	1	1.052,04
11	Cantor Fitzgerald	Estados Unidos	1	1.000,00
12	Greenhill & Co. Spain	España	1	905,00
13	Banco Bradesco BBI	Brasil	1	815,00
13	Banco Itaú BBA	Brasil	1	815,00
13	BTG Pactual	Brasil	1	815,00
13	Citi Brasil	Brasil	1	815,00

RANKING FINANCIERO POR NÚMERO DE TRANSACCIONES



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	NÚM. TRANSACCIONES	IMPORTE (EURM)
14	Credit Suisse Group	Suiza	1	600,00
15	Guggenheim Securities	Estados Unidos	1	570,00
16	Hyperion Investment Advisory	Vietnam	1	267,70
17	AZ Capital	España	1	255,00
17	Bank of America	Estados Unidos	1	255,00
18	Société Générale Corporate & Investment Banking	Francia	1	200,00
19	Banco Santander	España	1	78,77
20	Astris Finance	Estados Unidos	1	34,03
21	CaixaBank Corporate Finance	España	1	-
21	FTI Consulting (Global)	Estados Unidos	1	-
21	JQ Advisors	España	1	-
21	Mediobanca	Italia	1	-

RANKING FINANCIERO POR IMPORTE



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	IMPORTE (EURM)	NÚM. TRANSACCIONES
1	PJT Partners	Estados Unidos	5.526,06	2
2	Rothschild (Global)	Francia	4.826,06	2
3	Goldman Sachs	Estados Unidos	4.826,06	1
3	J.P. Morgan Chase International Holdings	Reino Unido	4.826,06	1
4	Lazard (Global)	Bermudas	1.770,00	3
5	Santander Corporate Investment Banking (SCIB)	España	1.700,00	2
6	Citigroup Global Markets	Estados Unidos	1.052,04	1
7	Cantor Fitzgerald	Estados Unidos	1.000,00	1
8	Crédit Agricole Corporate and Investment Bank	Francia	905,00	2
9	Greenhill & Co. Spain	España	905,00	1
10	Banco Bradesco BBI	Brasil	815,00	1
10	Banco Itaú BBA	Brasil	815,00	1
10	BTG Pactual	Brasil	815,00	1
10	Citi Brasil	Brasil	815,00	1
11	Credit Suisse Group	Suiza	600,00	1
12	Banco Sabadell M&A Unit	España	570,00	3
13	Guggenheim Securities	Estados Unidos	570,00	1

RANKING FINANCIERO POR IMPORTE



RANKING	EMPRESA	PAÍS ORIGEN	IMPORTE (EURM)	NÚM. TRANSACCIONES
14	FTI Consulting Spain	España	328,00	2
15	Hyperion Investment Advisory	Vietnam	267,70	1
16	Nomura	Japón	255,00	2
17	AZ Capital	España	255,00	1
17	Bank of America	Estados Unidos	255,00	1
18	Société Générale Corporate & Investment Banking	Francia	200,00	1
19	Banco Santander	España	78,77	1
20	Astris Finance	Estados Unidos	34,03	1
21	CaixaBank Corporate Finance	España	-	1
21	FTI Consulting (Global)	Estados Unidos	-	1
21	JQ Advisors	España	-	1
21	Mediobanca	Italia	-	1



Para más información:
customers@TTRrecord.com
www.TTRrecord.com



Para más información:
info@datasite.com
www.datasite.com

COPYRIGHT © 2022 Zuvi Nova, S.A. All rights reserved. This publication carries forward-looking statements that involve known and unknown risks. The content of this report is based on proprietary information from sources understood to be reliable. Accuracy and thoroughness is, however, not guaranteed. This report should not be used to inform investment decisions or relied on in place of independent judgment. Contents of this report may only be reproduced with the express written permission of Zuvi Nova S.A. and, in such cases, must always cite "TTR - Transactional Track Record (www.TTRrecord.com)" as the source.